

Ramos srl propone alle aziende un servizio di gestione delle eccedenze di magazzino secondo un modello operativo economico e sostenibile sviluppato in base alla pluridecennale esperienza aziendale.

Il mercato dei componenti soffre di problemi di allocazione dovuti alla lenta ripartenza dei produttori dopo uno dei peggiori fermi della storia. Le aziende si trovano in inventario delle eccedenze a causa di forecast instabili, cancellazioni e/o variazioni di lotti di produzione, etc...

Solitamente, le aziende stesse non hanno una conoscenza puntuale dei componenti in eccedenza e dovrebbero impegnare una risorsa per la verifica e la successiva generazione di una lista dei materiali appunto in eccedenza.

## **PROPOSTA**

Ramos srl propone il servizio succitato nelle seguenti modalità:

- gestione dei soli componenti elettrici (cavi,...), elettromeccanici (connettori, switch,...) ed elettronici attivi e passivi;
- possibilità di accesso ai magazzini per il check dei materiali e del loro stato;
- definizione di un accordo con l'azienda per le condizioni di vendita;
- proposizione al mercato italiano e, più in generale, a quello europeo, asiatico ed americano.

Ramos srl vende tali materiali attraverso i suoi canali di vendita tradizionali ed il website appositamente potenziato [www.amos.it](http://www.amos.it)